

work-shops

NEGOCIOS

ADMINISTRACIÓN ESENCIAL DE NEGOCIOS
Principios claves y fundamentales

ATENCIÓN EFICAZ AL CLIENTE
Sin clientes no hay ventas, sin ventas...

MI NEGOCIO EN LA ERA DIGITAL
Ventas y mercadotecnia en Internet

FACTIBILIDAD DE NEGOCIOS
Evaluación de viabilidad para tomar decisiones

IDIOMA INGLÉS
Curso formal por niveles

PERSONAL

VOZ Y PRESENCIA
Saber hablar en público y en medios

SUPERACIÓN ESTRATÉGICA
Crece personalmente y sé tu propio Coach

ASESORÍA PROFESIONAL EN BIENES RAÍCES
Carrera de Promotor Inmobiliario

AUTOMATIZACIÓN DE OFICINAS
Sistemas e Informática Administrativa

IDIOMA FRANCÉS
Curso formal por niveles

Nuestros cursos aplican tanto a personas individuales como a Organizaciones

Y los impartimos en formato Presencial o bien Webinar, ya sea grupal o personalizado

Temarios

▲ **Administración Esencial de Negocios**

AEN 10 hrs \$2,500

Orientado a dueños y gerentes de Negocios y/o pequeñas empresas que requieren pasar de la improvisación a la profesionalización de su gestión administrativa de tal forma que generen certidumbre y beneficios al negocio.

- 1 **La definición del Negocio y su administración**
- 2 **Bases de Contabilidad y Finanzas**
- 3 **Gestión de Recursos humanos y materiales**
- 4 **Ventas y Mercadotecnia**
- 5 **La Tecnología**

▲ **Atención Eficaz al Cliente**

AEC 4 hrs \$800

Las Ventas son la vida de tu negocio, potencialízalas y refuérzalas desde su origen.

- 1 **La orientación persona/servicio**
- 2 **Autoanálisis y presentación personal**
- 3 **Relaciones interpersonales y Comunicación**
- 4 **Actitud de Servicio trascendente**

▲ **Mi negocio en la era digital**

NED 6 hrs \$1,200

Nociones fundamentales para llevar su negocio al internet y conocer las principales herramientas que existen para realizar una efectiva mercadotecnia digital.

- 1 Conceptos básicos del mundo digital**
- 2 Elementos esenciales para subirse al internet**
- 3 Las Redes Sociales como herramientas del cambio**
- 4 Habilitando mi mercadotecnia digital**

▲ **Factibilidad de Negocios**

FDN 10 hrs \$2,500

Orientado a personas emprendedoras que desean abrir o dar seguimiento a un negocio y requieren contar con conceptos y herramientas de análisis para evaluar la viabilidad o continuidad del mismo identificando fortalezas y debilidades.

- 1 Giro / Origen y naturaleza**
- 2 Mercado objetivo**
- 3 Organización y Recursos Humanos**
- 4 Administración y Finanzas**
- 5 Operación y Logística**
- 6 Plan de negocio y Evaluación ejecutiva**

▲ **Automatización de Oficinas**

ADO 10 hrs \$2,000

Orientado al aprendizaje y/o reforzamiento personal para el manejo óptimo de computadoras personales, dispositivos móviles, el uso de programas de oficina y el internet, así como el conocimiento de las aplicaciones más comunes para la mercadotecnia digital.

- 1 Entendiendo la computación**
- 2 Bases de Windows**
- 3 Bases de Office (word, excel, powerpoint)**
- 4 Entendiendo el internet y la Era Digital**
- 5 Mercadotecnia digital y Social Selling**

▲ **Asesoría Profesional en Bienes Raíces**

ABR 10 hrs \$2,000

Capacitación Teórico Práctica para convertirse y hacer carrera como un promotor o agente de Bienes Raíces profesional. Basada en las mejores enseñanzas de las grandes desarrolladoras inmobiliarias. Preparación para las certificaciones.

- 1 Entendiendo las bases**
- 2 Perfil Profesional**
- 3 El mercado inmobiliario**
- 4 Técnicas de Prospectación**
- 5 Estrategias de Promotoría y cierre**
- 6 La tecnología tu aliada de éxito**

▲ Voz y Presencia**VYP 6 hrs \$1,200**

Curso orientado a todas aquellas personas que independientemente de su nivel académico o laboral, sexo o edad, requieren perder el miedo de enfrentarse a auditorios de cualquier tamaño y desarrollar la habilidad de comunicarse ágil y efectivamente.

- 1 El Ser Humano y la Comunicación**
- 2 Motivación y Asertividad**
- 3 Fonación, Dicción e impostación**
- 4 Entorno y apoyos visuales**
- 5 Personalidad e Imagen**

▲ Superación Estratégica**SES 8 hrs \$1,600**

Este curso está orientado al desarrollo de conceptos y valores de superación tanto personal como profesional, así como al desarrollo de habilidades que permitan el lanzamiento de las cualidades potenciales en las personas.

- 1 Ser humano y Comunicación efectiva**
- 2 Aprendizaje y administración del tiempo**
- 3 Automotivación y Confianza**
- 4 Actitud asertiva, liderazgo e Inteligencia Emocional**
- 5 Relaciones Contextuales, Negociación y Venta**
- 6 Organización y Finanzas**
- 7 La Tecnología y las redes sociales**
- 8 Estrategias de éxito**

➤ **Idiomas – 4 Niveles de dominio, profesores experimentados favor de contactar para + información**

POLÍTICAS

Todos los montos de inversión (precios) están indicados en pesos mxn por persona.
Las sesiones en general pueden ser agendadas en día, horario, plataforma y duración.

Tradicionalmente nuestros cursos se imparten en nuestras instalaciones o bien en las oficinas del cliente (on-site) de esta manera se pueden tener ahorros en traslados de personal y en el tiempo dedicado a capacitación, sólo requerimos de un espacio conveniente y proyector.

MATERIAL. Con excepción de Idiomas, RoGerSE (Servicios Educativos) facilitará los manuales requeridos para cada curso en cuestión, ya sea impresos o en documento electrónico según se requiera. En el caso de Idiomas se deberá ir adquiriendo el material metodológico según vaya procediendo.



Soluciones para Emprendedores, Negocios y Empresas

GRUPOS. Los grupos presenciales por curso a impartir deberán ser de al menos 3 participantes y el máximo dependerá de las instalaciones con que se cuente sin exceder 8 participantes en las nuestras o bien 20 personas en las del cliente. En la Modalidad Webinar podrán participar de 1 a 20 personas.

DESCUENTOS Grupales (no aplican en Promociones especiales). 10% a partir de 10 participantes, 15% a partir de 20 y 20% a partir de 30 participantes de la misma empresa.

Para mayor información y **Registro** por favor contáctenos para hacerle llegar lo necesario.

Gracias.

Han sido nuestros clientes empresariales. . .

Sames Kremlin > Querétaro / Amecon > México / Grupo Pytsa > Querétaro / AVA Inc. > Toronto / SAP > México / American Airlines > Miami / Ericson > México / Hewlett Packard > México, Monterrey y Costa Rica / SAP > Brasil / KPMG > México y Guatemala / Softtek > México y Monterrey / Andersen Consulting > México / Orbis > Monterrey / Truper > México / E. Linguísticos > México / Grupo Acir Radio > Querétaro / SAP > Argentina / Telefónica > Perú / SAP Andinas y el Caribe > Venezuela, Colombia y Puerto Rico / Gruma > Costa Rica y Monterrey / Jumex > México / Pemex > México / Hoechst M.R. > Guatemala / Avante Ingenieros > Querétaro / + +